



solidian

Als Corporate Startup arbeitet solidian mit voller Leidenschaft an der Nachhaltigkeit in der Baubranche. Dafür brauchen wir kreative und mutige Köpfe, die unsere innovativen Produkte in die Welt tragen. Innerhalb eines agilen Teams hast Du die Chance einen neuen Markt aufzubauen und Pionierarbeit zu leisten.

Von wo aus Du agierst, ist dabei zweitrangig – ein HomeOffice ist deutschlandweit möglich. Wenn Du die Zukunft mitgestalten möchtest, Lust auf neue Wege hast und den richtigen Riecher für Zukunftsmärkte und Potentiale, dann bist Du bei uns genau richtig.

Vertriebsingenieur (m/w/d)

Deine Aufgaben

- Als Vertriebsingenieur (m/w/d) lebst du den Ingenieursgedanken, findest Lösungen und suchst keine Probleme.
- Du verfolgst das Ziel, ein technisch/wirtschaftlich optimales Ergebnis für unsere Kunden zu finden.
- Du arbeitest an der Entwicklung innovativer Produkte mit und verantwortest diese. Du realisierst innovative Projekte.
- Hierzu gehören statische Berechnungen und Konstruktionsvorschläge für Carbonbetonbauteile.
- In unserem Team arbeitest du eng mit unserem Vertrieb, dem Produktmanagement, der Produktion und dem Marketing unserer Standorte in Albstadt und Karlovac (Kroatien) zusammen.

Dein Profil

- Du bist Vertriebsingenieur (m/w/d) oder weist eine vergleichbare Ausbildung auf. Bestenfalls hast du die Fachrichtung konstruktiver Ingenieurbau vertieft.
- Du kennst Dich mit statischen Berechnungen und Konstruieren im Betonbau aus.
- Das Lösen von technischen Problemen liegt Dir im Blut. Dabei ist die Nähe zum Kunden selbstverständlich für Dich.
- Auch wenn du noch keine Erfahrung mit Carbonbewehrungen hast, hast du die Motivation Dich mit innovativen Produkten und neuen Anwendungsgebieten auseinanderzusetzen.
- In einem Bereich zu Arbeiten in dem es keine Normen und Richtlinien gibt, siehst du als Chance und nicht als Hürde.
- In der täglichen Arbeit bist Du es gewohnt sowohl auf Deutsch als auch auf Englisch zu kommunizieren.



solidian

Kontakt

solidian GmbH
Denise Seemann
+49 7431 10 2218
bewerbung@solidian.com

Unser Angebot:

Spannende Aufgaben eröffnen vielfältige Perspektiven mit viel Freiheiten. Flexible Arbeitszeitmodelle ermöglichen die Vereinbarkeit von Beruf und Privatleben. Du arbeitest in einem Corporate Startup und genießt alle Vorzüge davon.